

M A R C O P H A R M A

DOCUMENTO 01 · FUNCIONALIDADES DEL SISTEMA

Todo lo que *Marco Pharma* hace por tu farmacia.

Sistema integral para farmacias y droguerías. Multi-farmacia nativo, POS, trazabilidad ANMAT por lote, recetas psicotrópicas, obras sociales con % de cobertura, portal del cliente, cobro online con MercadoPago y export contable a Marco Core.

CONTENIDO

Áreas *cubiertas*

Marco Pharma agrupa 25+ módulos en seis áreas funcionales. Multi-farmacia desde el primer día (red de sucursales en una sola plataforma), con vista general consolidada y vista operativa por farmacia.

A	Punto de venta y operación	PÁG. 3	B	Catálogo, stock y trazabilidad	PÁG. 4
C	Recetas y obras sociales	PÁG. 5	D	Portal del cliente	PÁG. 6
E	Administración y reportes	PÁG. 7	F	Sistema y configuración	PÁG. 8

Tres diferenciadores frente a otros sistemas farmacéuticos

Multi-farmacia incluido: Presto y Glamour cobran extra por sucursal. Marco Pharma lo trae desde el plan base — ideal para cadenas y droguerías con varios puntos.

Trazabilidad ANMAT lote-a-lote: reporte completo por GTIN/lote/serie con export CSV listo para presentar. Sin módulo extra.

Alertas predictivas de vencimientos y stock: el sistema detecta lotes a vencer en 30/60/90 días y productos bajo el mínimo. Evita roturas y pérdidas.

A Punto de venta y operación

6 MÓDULOS

El núcleo operativo de la farmacia: POS con descuento de stock por FEFO, caja diaria con arqueo, comunicación con clientes y profesionales.

01 POS / Ventas

Búsqueda por nombre, troquel o EAN. Carrito con líneas, descuentos, 6 medios de pago. Descuento automático de stock por lote (FEFO).

02 Caja diaria

Apertura con monto inicial, ingresos/egresos por medio de pago, cierre con arqueo automático declarado vs calculado.

03 Clientes

ABM con DNI, obra social, plan, número de afiliado. Histórico de compras y recetas.

04 Vendedores

ABM con % de comisión por vendedor. Asignación de venta a vendedor para liquidación mensual.

05 Comunicados

Mensajes general / por cliente / por obra social. Emails vía Resend. Notificaciones in-app al portal.

06 Devoluciones

Reverso de venta con reingreso de stock al lote original. Trazabilidad completa.

B Catálogo, stock y trazabilidad

6 MÓDULOS

01 Productos

Catálogo con nombre, troquel, EAN/GTIN, droga, laboratorio, presentación, precio costo/venta, IVA, % ganancia, stock mínimo.

02 Lotes

Stock por lote con número, fecha de vencimiento, cantidad, ubicación. Descuento FEFO automático en ventas.

03 Proveedores y compras

ABM proveedores (drogueras). Compras con líneas → crea lotes automáticamente al recibir mercadería.

04 Trazabilidad ANMAT

Reporte completo por producto + lote + serie + GTIN. Export CSV listo para presentar. Cumple Disp. 3683/11.

05 Alertas de vencimiento

Lotes a vencer en 30/60/90 días. Lotes vencidos. Productos bajo stock mínimo. Tablero unificado.

06 Categorías y rubros

Cosmética, perfumería, medicamentos, suplementos, accesorios. Reportes por categoría.

C Recetas y obras sociales

5 MÓDULOS

01 Recetas recibidas

Registro de receta con médico, matrícula, paciente, fecha, items. Foto adjunta. Estado dispensada/parcial/anulada.

02 Recetas psicotrópicas

Manejo separado de psicotrópicos y estupefacientes con folio, libro de movimiento, cumplimiento Ley 17.818 / 19.303.

03 Obras sociales

ABM con % de cobertura por OS y plan. PAMI, IOMA, OSDE, Galeno, Swiss, Medicus, sindicatos.

04 Validación online

Placeholders integrados para validadores (Imed, AcuerdoSalud, ValidaSalud, Refes). API config por OS.

05 Liquidación a OS

Reporte mensual de recetas dispensadas por OS con monto cubierto, listo para presentar a obra social.

06 Histórico farmacológico

Histórico de medicamentos dispensados por cliente. Alerta de duplicidades y posibles interacciones.

D Portal del cliente

5 FUNCIONES

Portal completo separado del staff. Self-service por DNI, consulta de histórico, pedidos con pago online MercadoPago, comunicados de la farmacia.

01 Autoregistro por DNI

El cliente crea cuenta con email/password y se vincula con DNI + teléfono que tiene cargados en la farmacia.

02 Mis compras

Histórico de compras con detalle de productos, lotes, montos pagados, cobertura OS.

03 Mis recetas

Recetas dispensadas y pendientes. Adjunto fotográfico. Recordatorios de retomar tratamiento.

04 Pedido online + MP

Pedido al mostrador con pago online MercadoPago. Webhook confirma el pedido y descuenta stock.

05 Notificaciones in-app

Campana con receta lista, pedido aprobado, recordatorios. Comunicados de la farmacia.

06 Tarjeta de fidelidad

Puntos por compra. Niveles automáticos. Canje con motivo en mostrador.

E Administración y reportes

5 MÓDULOS

01 Comisiones a vendedores

Cálculo automático por venta según % por vendedor. Reporte mensual con ventas, ingresos y comisión a liquidar.

02 Dashboard ejecutivo

KPIs: productos activos, ventas mes, facturado mes/año, ticket promedio, recetas PSI, stock bajo, lotes por vencer, margen estimado. Gráficos.

03 Vista general (multi-farmacia)

Dashboard consolidado de todas las farmacias: ventas hoy, ingresos mes, stock crítico, lotes vencidos por sede.

04 Export contable Marco Core

Vista v_movimientos_contables: todas las ventas mapeadas a asientos débito/crédito. CSV directo para importar en Core sin doble carga.

05 Tendencia 12 meses

Facturado y volumen de ventas mensual con LineChart + BarChart. Detección de estacionalidad.

Integración con Marco Core

Pharma no duplica lo que hace Core. No facturás electrónicamente ni liquidás sueldos del personal acá — eso es Core. Pharma te da el CSV de movimientos contables del período mapeados a cuenta débito/crédito listo para importar.

F Sistema y configuración

5 MÓDULOS

01 Multi-farmacia nativo

Selector en sidebar. Vista general consolidada vs vista operativa por farmacia. Sin pagar plus por sede.

02 Accesos por farmacia

ABM para super_admin que permite asignar usuarios a farmacias adicionales con rol específico (admin, farmacéutico, vendedor, consulta).

03 Búsqueda global Cmd+K

Buscador estilo Spotlight desde cualquier página. Páginas + productos en vivo por nombre/troquel/EAN.

04 PWA instalable

Service worker + manifest. Instalable en mobile/desktop. Cache de assets para uso offline parcial.

05 Integraciones externas

MercadoPago (cobro online), Resend (email transaccional). Validadores de recetas y ANMAT vía config.

RESUMEN

25+ módulos • *una plataforma*

Marco Pharma cubre el ciclo completo de una farmacia: desde la compra al droguero hasta la trazabilidad ANMAT del lote vendido al paciente. Pensado para escalar de farmacia única a red multi-sucursal sin cambiar de sistema.

Stack técnico

React 19 + Vite. Supabase (Postgres + RLS + Edge Functions). Vercel. Recharts.

Seguridad

Row Level Security en todas las tablas. Storage privado con URLs firmadas para recetas y documentos.

Compliance

Disp. ANMAT 3683/11 (trazabilidad). Ley 17.818 / 19.303 (psicotrópicos y estupefacientes).

Ideal para

Farmacias barriales independientes. Cadenas de 2 a 20 sucursales. Droguerías con punto de venta. Farmacias con alto volumen de recetas con obra social. Quienes ya usan Marco Core para contabilidad.

INTELIGENCIA ARTIFICIAL

AI Suite Pharma · *v19i-ai*

Suite de 8 funciones asistidas por Claude para farmacias y droguerías con foco en pricing, vencimientos e interacciones.

Bot WhatsApp cliente

Stock, precios, horarios, envíos a domicilio. 24/7.

OCR de recetas

Foto receta → médico, obra social, productos detectados.

Alertas vencimientos

Lotes próximos a vencer + promoción sugerida automática.

Sugerencia OTC

Productos complementarios al comprado (vitaminas, suplementos).

Pricing dinámico

Ajuste por stock/demanda/competencia con justificación.

Interacciones medicamentosas

Detección en ventas con múltiples fármacos + severidad.

Predicción de demanda

Forecast mensual por producto + reposición sugerida.

Churn de clientes

Score de retención + acción sugerida para recuperar.

Tecnología

Claude Haiku 4.5 (chat, scoring, sentiment) + Claude Sonnet 4.6 (visión, dictado, análisis complejo). Cada función expone un edge function en Supabase. La API key del proveedor es propia del cliente (no del proveedor del software).